

Länia Nyhetsbrev - Ser nyhetsbrevet konstigt ut, [klicka här](#).



# Länianytt

Nr 6  
November 2016

Prenumerera - Tipsa en vän - Vår hemsida



## Finansiering vid företagsförvärv

Finansiering av ett företagsköp är absolut en av de största frågorna att lösa vid en företagsaffär. Och kanske den svåraste. Vi upplever att bankerna är väldigt försiktiga i sin kreditgivning till förvärv och när kredit beviljas är det ofta med villkor kring övrig finansiering. Bankens andel av finansieringen är ofta runt 50 %, vilket i praktiken innebär att köparen måste skaffa fler finansiärer utöver banken för att nå fram till en affär.

Sedan många år är Almi Företagspartner ett naturligt alternativ. Almi lämnar lån med lite högre risk än bankerna, vilket innebär att Almi har lägre krav på säkerhet. Detta kompenseras man med att ta lite högre ränta, ca 2 – 4 % över bankräntan. Almi gör naturligtvis en kreditbedömning av företaget som vill låna och den kan vara ganska omfattande. Man brukar säga att om Almi säger ja till ett lån så kan man räkna med att banken också gör det.

Både banken och Almi kräver ofta att säljaren är med i finansieringen. Man tycker att säljaren kan stå för ca 10 % av köpeskillingen. Detta kan ske med så kallad säljarrevers eller kanske med någon form av tilläggsköpeskillning. Köparen behöver satsa ca 20 % i egen insats.

Amorteringstiden på lån kan också vara ett aber. Numera är det närmast regel att bank och Almi vill ha lån återbetalt på tre år. Tre år tycker vi är en kort tid för en livskraftig investering. Här måste köparen vara tuff och våga förhandla. Då brukar man kunna hamna på fem år.

Det är också vanligt att kreditgivarna har synpunkter på överlåtelsen och hur den ska genomföras. Det kan gälla köpeskillning, när säljaren ska få amortering på eventuell revers med mera. Det är många pusselbitar som ska falla på rätt plats innan en företagsaffär är klappad och klar.

Välkommen att kontakta din Läniamäklare för mer information och råd kring företagsaffärer och finansiering.

[Lokala företagsmäklare](#)



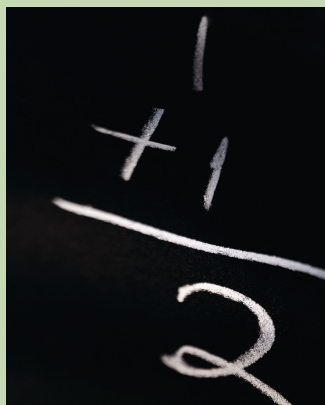
## Rimligt styrelsearvode i mindre företag

Framgångsrika företag av någon storlek har nästan alltid en aktiv styrelse och ofta med minst en extern ledamot. Om ditt bolag inte

har en aktiv styrelse kan det vara läge att fundera på att ändra på det, för att på det viset ge bolaget bra förutsättningar för framgång. En intressant fråga i sammanhanget är vad som är rimligt arvode för en extern styrelseledamot.

Entreprenören Carsten von Otter har belyst frågan om styrelsearvode ur olika synvinklar i en mycket intressant artikel på sin blogg. Här kan du ta del av mycket värdefulla råd och synpunkter om rätt nivå på styrelsearvode.

[Rimligt styrelsearvode](#)



## Vi hjälper dig växa!

Att köpa ett företag är ofta ett bra sätt att växa. Att ta sitt bolag till nästa nivå genom att köpa ett företag ger många fördelar. Du vinner tid genom att i ett enda steg få in kompletterande produkter, tjänster, kunder och kanske en utökad geografisk spridning. Du har goda möjligheter att nå kostnadsfördelar genom de skaleffekter som oftast uppnås vid ett förvärv.

En överlåtelse av ett företag sker vanligen som ett resultat av att någon vill sälja. Som potentiell köpare får du hålla utkik i tidningar och på hemsidor för att se vad som bjuds ut på marknaden och sedan konkurrera med andra om objektet.

**Men nu är det dags att tänka om!** Ta initiativet och leta rätt på ett bra företag att köpa. Vänta inte på att det dyker upp, utan hitta det som passar bäst innan någon annan gör det före dig. Men det är klart, detta tar din tid från den dagliga verksamheten. Låt i stället Länia göra jobbet! Vi letar rätt på ett lämpligt företag åt dig med minimal tidsåtgång från din sida.

Processen börjar med att vi tillsammans utarbetar en sökprofil hur ett målbolag kan se ut. Vilken verksamhetsinriktning, omsättning och lönsamhet, geografisk belägenhet, köpeskilling etc. är önskvärd? När det är klart börjar vi jobba med ditt uppdrag.

Vi spanar i databaser, kollar i kontaktlistor, pratar med branschförbund, letar på nätet. Vi ringer, skriver, mejlar och besöker tänkbara målbolag och allt sker under sekretess. Ingen vet att det är du som ligger bakom.

När vi sedan hittar bolaget är vi med vid förhandlingar och förvärvsupplägg. Vi tar hand om avtal och alla dokument tills du är i mål med ditt nya bolag.

**Kontakta oss gärna för en diskussion!**

[Att köpa företag](#)



## Månadens tips!!

**Nya skatteregler för företagare –  
Följ upp och vidta eventuellt åtgärder**

Nu har den äntligen kommit - Utredningen om beskattning vid ägarskiftet i fåmansföretag. Inte för att den var särskilt efterlängtd för innehållet, men det är i alla fall bra att veta vad som kan komma att gälla i framtiden. Observera att det är ett förslag det handlar om, så ännu är det ingen som vet hur det blir.

Väldigt kortfattat är de viktigaste förslagen följande:

**Skattesatsen** vid utdelning och kapitalvinst inom gränobeloppet **höjs från 20 % till 25 %**. Förenklingsregeln ändras så att

**schablonbeloppet blir lägre.** Enligt nuvarande regler skulle beloppet bli 169 125 kr för inkomståret 2017, och enligt förslaget blir det i stället 107 625 kr. Där försvinner en dryg tredjedel av beloppet om det slutligen blir som utredningen föreslår.

Därutöver föreslår utredningen många andra ändringar i lagen, de flesta försämringar för företagarna men också någon förbättring.

Utredningen föreslår att lagändringarna ska träda i kraft den 1 januari 2018.

Som företagare har du all anledning att hålla dig informerad och eventuellt vidta åtgärder. Passa på att ta ökad utdelning innan reglerna eventuellt ändras? Eller sälja innan reglerna ändras?

## Länia

## Länia Stockholm

På vårt regionkontor i Solna är vi flera företagsmäklare som verkar över hela Stockholms län. Vi finns även på plats i Södertälje och Uppsala. Kontakta gärna någon av oss med dina frågor kring företagsöverlåtelser eller företagsvärderingar.

**Länia Stockholm, Solna torg 19 5tr, 171 45 Solna**  
**Tel: 08-23 06 50**

- **Erik Toll** 070-728 76 28, erik.toll@lania.se
- **Lars-Ove Nyrén** 08-449 25 65, lars.nyren@lania.se
  
- **Michael Gustavsson** 070-225 82 34, michael.gustavsson@lania.se
- **Michael Karlsson** 073-650 74 87, michael.karlsson@lania.se
- **Olle Lindkvist** 070-359 05 30, olle.lindkvist@lania.se
- **Claes Trozelli** 070-550 77 44, claes.trozelli@lania.se

[Länia Stockholm>>](#)

**Länia Företagsförmedling**  
**[www.lania.se](http://www.lania.se) | [nyhetsbrev@lania.se](mailto:nyhetsbrev@lania.se) | Kontakta oss**

Vill du avsluta dina prenumeration av Länianytt? **Avregistrera dig här.**